



Tanja zum Felde ist Coach, Trainerin und Beraterin für Einzelpersonen und Teams aller Hierarchieebenen und Branchen. Als Wirtschaftswissenschaftlerin hat sie stets den unternehmerischen Erfolg im Auge. Gleichzeitig steht für sie als ausgebildeter und zertifizierter Coach der Mensch im Mittelpunkt.

Die über 17-jährige Businesserfahrung in unterschiedlichen Medienunternehmen (ProSiebenSat.1 Media AG, Axel Springer und Funke Medien Gruppe) in verantwortlichen Positionen sowie ihre seit 2014 praktizierte Coaching- und Trainingserfahrung in verschiedenen Branchen liefern das erforderliche Know-how über die Geschäftsbereiche, die Kulturen und Strukturen, die Spielregeln und die Veränderungsprozesse für eine nachhaltige Beratung auf Augenhöhe. Ein wesentliches Instrument in diesem Prozess ist die Motivations- und Persönlichkeitsanalyse und die Einbeziehung von Verhalten, Kommunikation und Selbstwahrnehmung.

Tanja zum Felde hat einen breiten Erfahrungsschatz und Wissen zu den Themen Persönlichkeits- und Karriereentwicklung, Positionierung von Führungskräften in Unternehmen und deren Leistungsentfaltung, Optimierung von Teams und Teamprozessen sowie Vertriebsstraining und -coaching.

- "Talent and Career Development" - Training und Coaching für Manager, Angestellte und Berufseinsteiger
- Leadership Coaching: Neu in Führung und Veränderungsmanagement
- Trainings – Verhandlung, Kommunikation, Change Management, Bewerbung
- Moderation: Team-Workshops, Begleitung von Veränderungsprozessen, Kollegiale Beratung, Konfliktmoderation
- Karriereberatung – Coaching für Personen in der beruflichen Neu-um Umorientierung

Kompetenzbereiche

- Executive Coaching
- Individual- und Team-Coaching
- Change-Management
- Führungskräfteentwicklung und Teambildung
- Personalauswahl- und Führungsprozesse
- Kommunikations- und Konfliktmanagement
- **Verhandlungstraining**

Ebenen der Kunden

- Oberes und Mittleres Management
- Mittelständler und Konzerne
- Fach- und Führungskräfte

Sprachen

- Deutsch
- Englisch

Branchenerfahrung

- Beratungsdienstleistungen
- Medien
- Finanzwesen
- IT und Telekommunikation
- Konsumgüter
- Pharmazie
- Handel

Internationale Erfahrung

- 5 Jahre Berufserfahrung in einem internationalen Medienunternehmen
- Auslandssemester (4 Monate), Berkeley, USA

Berufliche Stationen

- Key-Account- und Account-Managerin, ProSiebenSat.1/Axel-Springer/Funke Mediengruppe, München/Frankfurt/Berlin: 17-jährige Businesserfahrung in verschiedenen verantwortlichen Positionen im Vertrieb/Sales und in der Beratung von Firmenkunden mit den Kernthemen Marketing, Beratung, Vertrieb, Marktanalyse, Training und Controlling
- Seit 2014 professionelle Erfahrung als Business Coach /Berater/Trainer und Karriere-Coach

Zertifizierungen und Trainings

- Executive Coach und Beraterin (LHH zertifiziert)
- Lizenzierte DISG-Trainerin, Gedam Sulzfeld
- Zertifizierter Business Coach, DGFP Hamburg
- Outplacement- und Karriereberaterin, Boening Beratung Überlingen
- Zertifizierte Change-Managerin, Competence on top Berlin
- AEVO-Ausbilderin, IHK Berlin
- Trainerausbildung, IHK Berlin
- Regelmäßiges Training und Supervision

Aus- und Weiterbildung

- Studium der Betriebswirtschaft an der Universität Lüneburg (Abschluss 1999: Diplom-Kauffrau)
- Versicherungskauffrau (1993), Allianz Versicherung